Documentos y datos para vender tu terreno comercial

Lista de verificación de Estrategias Inmobiliarias Comerciales.

Tener estos documentos y datos a la mano acelera la evaluación de su terreno y la preparación de una propuesta.

Ubicación

- Ubicación de Google Maps del terreno.
- Archivo KMZ de Google Earth, si lo tiene.
- Indicar si el terreno está en esquina.

Medidas y plano

- Superficie total en metros cuadrados.
- Medidas de frente y fondo.
- Plano del terreno, si existe.

Fotografías

- Fotografías actuales del terreno y de su entorno: la avenida, las esquinas y los comercios cercanos.

Documentos

- Escritura de propiedad.
- Certificado de libertad de gravamen.
- Último recibo de predial pagado.
- Uso de suelo o factibilidad, si la tiene.
- Identificación oficial del propietario.

Envío

Envíe la información a info@estrategiasinmobiliariascomerciales.com o compártala por el chat de nuestro sitio. Entre más completa la información, más rápida la evaluación y, de proceder, la preparación de una propuesta de nuestra parte.

La información enviada se utilizará únicamente para atender su solicitud. No compartimos datos personales con terceros.